**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ,
МИНИСТЕРСТВО НАУКИ, ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И ИННОВАЦИЙ
КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

МОО ВО Кыргызско-Российский Славянский университет
имени первого Президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
дисциплины (модуля): «Управление экспортными и импортными операциями на предприятии»

Направление 38.03.01 - РФ, 580100 - КР Экономика
Профиль «Экономика и управление предприятием»

Квалификация
бакалавр

Год набора 2026

Фонд оценочных средств предназначен для контроля знаний обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 – РФ, 580100 – КР Экономика, Образовательная программа «Экономика и управление предприятием».

Фонд оценочных средств рассмотрен и утвержден на заседании Международной бизнес-школы Социо-гуманитарного института Кыргызско-Российского славянского университета имени первого Президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина

Протокол № 1 от «03» сентября 2026 г.

Руководитель подразделения:
д.э.н., профессор Кочербаева Айнура Анатольевна _____

Руководитель образовательной программы
«Экономика и управление предприятием»
К.э.н., доцент Боколеева Ч.Б. _____

Исполнитель:
К.э.н., доцент Международной бизнес-школы _____ Рудаева Ю.Я.

РАЗДЕЛ 1. ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЕТЕНЦИЙ, С УКАЗАНИЕМ ЭТАПОВ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ/ПРАКТИКИ

Формируемые компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций	Виды оценочных средств / шифр раздела в данном документе
ПК-4: Способен рассчитать и проанализировать экономические показатели результатов деятельности предприятия	**Знать:** – принципы и механизмы экспортно-импортных операций; – правовое регулирование внешнеэкономической деятельности; – структуру и условия внешнеэкономических контрактов; – порядок расчета таможенных платежей и тарифного регулирования; – методы ценообразования и налоговые аспекты ВЭД; – правила Инкотермс 2020 и их применение в логистике; – механизмы международных расчетов и управления валютными рисками; – современные цифровые технологии в экспортно-импортной деятельности.	**Блок А –** задания репродуктивного уровня A.0 – фонд тестовых заданий по дисциплине A.1 – вопросы для опроса A.2 – вопросы для рубежного контроля (коллоквиума) D – вопросы для проверки уровня обученности «знать» на промежуточной аттестации
	Уметь: – анализировать внешнеэкономическую ситуацию, влияющую на экспортно-импортные операции предприятия. – разрабатывать и оформлять внешнеторговые контракты с учетом международных требований. – планировать и организовывать экспортные и импортные операции, включая логистику, таможенные процедуры и финансовые расчеты. – применять международные торговые правила (Инкотермс 2020) при расчете условий поставки и затрат. – оценивать и минимизировать риски, связанные с валютными колебаниями и экономической ситуацией на рынках. – рассчитывать таможенные платежи и другие сборы. – оптимизировать логистические затраты и выбирать эффективные транспортные маршруты. – использовать цифровые инструменты для автоматизации внешнеэкономической деятельности. – проводить финансовый анализ экспортных	**Блок В –** задания реконструктивного уровня B.0 – варианты расчётно-аналитических заданий по темам практических занятий B.1 – типовые расчётно-аналитические задачи D – задачи/задания для проверки уровня обученности «уметь» на промежуточной аттестации

	и импортных сделок. – оценивать эффективность внешнеэкономической деятельности и разрабатывать рекомендации для улучшения показателей.	
	Владеть: – навыки анализа внешнеэкономической ситуации и разработки стратегий для эффективного ведения экспортно- – импортных операций предприятия с учетом рыночных и экономических условий. – умение разрабатывать и оформлять внешнеторговые контракты на основе международных стандартов – (Инкотермс), а также проводить расчеты стоимости сделки, включая все связанные издержки. – опыт работы с таможенными процедурами, включая расчет таможенных платежей, подготовку необходимых – документов для оформления товаров на экспорт и импорт. – навыки определения и оценки валютных рисков, а также разработки методов их минимизации при – осуществлении внешнеэкономических операций. – умение проводить финансовый и экономический анализ экспортно-импортных операций, включая расчет – рентабельности, прибыльности и финансовых потоков. – знания и опыт применения логистических решений для оптимизации процессов международной – транспортировки и хранения товаров, а также выбора наиболее выгодных транспортных и страховых условий. – опыт использования современных информационных технологий и цифровых инструментов для управления – внешнеэкономической деятельностью, включая системы электронного документооборота и мониторинга поставок.	**Блок С –** задания практико-ориентированного уровня С.0 – варианты информационно-аналитических исследований по темам самостоятельной работы обучающихся С.1 – примерная тематика докладов, презентаций и аналитических справок С.2 – индивидуальные творческие задания D – задачи/задания для проверки уровня обученности «владеть» на промежуточной аттестации

РАЗДЕЛ 2. ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ КАРТА ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина: Управление экспортными и импортными операциями на предприятии
Группа: ЭП-1-23
Курс/семестр: 4/1
Количество кредитов (ЗЕ): 5
Отчетность: **Экзамен**
Преподаватель: Рудаева Юлия Яковлевна

Название модулей дисциплины согласно РПД	Контроль	Форма контроля	Зачетный минимум	Зачетный максимум
Модуль 1				
Раздел 1. Основы и условия осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия	Текущий контроль	Устный опрос Расчётные задания по условиям внешнеторговых сделок и страхованию грузов Коллективный разбор условий поставки Инкотермс 2020 и групповое решение задачи по оценке торговых преференций (интерактивная работа) Выполнение и защита СРС «Сравнительная оценка условий осуществления внешнеторговой сделки предприятия»	4	7
	Рубежный контроль	Тестирование по материалам раздела	6	10
Модуль 2				
Раздел 2. Организация и экономическое обоснование экспортных операций	Текущий контроль	Устный опрос Расчётные задания по определению затрат экспортёра, экспортной цены и таможенных платежей Расчёт транспортных затрат и обоснование выбора маршрута экспортной поставки (практическая подготовка Выполнение и защита СРС «Экономическое обоснование экспортной поставки продукции»	4	8
	Рубежный контроль	Тестирование по материалам раздела	6	10
Модуль 3				
Раздел 3. Организация и экономическое обоснование импортных операций	Текущий контроль	Устный опрос Расчётные задания по определению объёма закупки, затрат на финансирование, таможенной стоимости и полных затрат по импортной поставке Выполнение и защита СРС «Сравнительная оценка вариантов закупки и доставки импортного товара»	4	7
	Рубежный контроль	Тестирование по материалам раздела	6	10
Модуль 4				
Раздел 4. Анализ эффективности и	Текущий контроль	Устный опрос Расчётные задания по оценке прибыли и	4	8

контроль экспортно-импортных операций		рентабельности экспортной сделки, влияния антидемпинговой пошлины на затраты импортёра Групповой анализ кейса по цифровизации внешнеторговой операции, расчёт экономического эффекта и защита рекомендаций (интерактивная работа) Расчёт влияния валютного курса на результаты внешнеторговых сделок и подготовка аналитического заключения (практическая подготовка) Выполнение и защита СРС «Разработка системы экономического контроля исполнения внешнеторгового контракта»		
	Рубежный контроль	Тестирование по материалам раздела	6	10
ВСЕГО за семестр			40	70
Промежуточный контроль (Экзамен)			20	30
Семестровый рейтинг по дисциплине			60	100

Модуль	логически завершенная часть дисциплины
Текущий контроль	самостоятельная работа студента, посещаемость и активность на занятиях
Рубежный контроль	проверка полноты знаний и умений по материалу модуля в целом
Промежуточный контроль	завершенная задокументированная часть учебной дисциплины – совокупность тесно связанных между собой модулей дисциплины.

РАЗДЕЛ 3. ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ И ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ / ПРАКТИКЕ (ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА). ОПИСАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И КРИТЕРИЕВ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ, ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ.

БЛОК А – Задания репродуктивного уровня

А.0 Фонд тестовых заданий по дисциплине

1. Экспортная операция представляет собой:

а) ввоз товара на таможенную территорию страны

б) продажу товара иностранному покупателю с вывозом за пределы страны

в) передачу товара на склад внутри страны

г) закупку товара у внутреннего поставщика

Правильный ответ: б

2. К основным целям правового регулирования внешнеэкономической деятельности относится:

а) произвольное изменение контрактной цены

б) ограничение любой внешней торговли

в) установление единых цен для всех участников рынка

г) обеспечение законности, контроля и защиты интересов участников ВЭД

Правильный ответ: г

3. Таможенная стоимость импортируемого товара чаще всего определяется как:

а) только контрактная цена без дополнительных расходов

б) контрактная цена плюс расходы до места ввоза, если они подлежат включению

в) только цена перепродажи на внутреннем рынке

г) только производственная себестоимость товара

Правильный ответ: б

4. Какой показатель непосредственно используется как база для исчисления импортной пошлины в адвалорной форме?

а) прибыль импортера

б) себестоимость хранения

в) таможенная стоимость

г) розничная цена реализации

Правильный ответ: в

5. Какая из перечисленных операций относится к форме внешнеэкономической деятельности?

а) внутренний франчайзинг

б) экспорт товаров

в) инвентаризация склада

г) начисление амортизации

Правильный ответ: б

6. Реэкспорт означает:

а) вывоз ранее ввезенного товара без существенной переработки

б) ввоз товара для внутреннего потребления

в) поставку товара между регионами страны

г) продажу лицензии внутри страны

Правильный ответ: а

7. Прямой экспорт предполагает, что предприятие:

а) продает товар через национальный таможенный орган

б) полностью отказывается от логистики

в) работает с иностранным покупателем без посредника

г) реализует продукцию только через биржу

Правильный ответ: в

8. Главным дополнительным элементом затрат при косвенном экспорте обычно является:

а) акциз экспортера

б) комиссионное вознаграждение посреднику

в) только НДС импортера

г) амортизация оборудования покупателя

Правильный ответ: б

9. Международные торговые соглашения способны влиять на ВЭД прежде всего через:

а) изменение климата в стране экспортера

б) снижение или унификацию торговых барьеров

в) отмену производственных затрат

г) отмену валюты в международных расчетах

Правильный ответ: б

10. Региональное торговое соглашение в наибольшей степени может дать предприятию:

а) автоматическое списание логистических расходов

б) освобождение от всех коммерческих рисков

в) доступ к преференциальному режиму торговли

г) гарантированную монополию на рынке

Правильный ответ: в

11. Экономическая выгода от применения преференциального режима чаще всего выражается в:

а) росте амортизации основных средств

б) сокращении таможенных платежей

в) увеличении времени доставки

г) росте складских потерь

Правильный ответ: б

12. Для применения тарифной преференции ключевое значение часто имеет:

а) наличие рекламного бюджета

б) наличие сертификата происхождения товара

в) размер уставного капитала экспортера

г) форма собственности перевозчика

Правильный ответ: б

13. В условиях смешанной экономики ВЭД предприятия способствует:

а) полной изоляции национального рынка

б) расширению рынков сбыта и доступу к ресурсам

в) отмене конкуренции

г) устранению валютных рисков

Правильный ответ: б

14. Одним из вызовов для предприятия в условиях глобализации является:

а) полное отсутствие конкурентов

б) неизменность внешней среды

в) рост внешних рисков и зависимости от мировой конъюнктуры

г) автоматическое снижение логистических затрат

Правильный ответ: в

15. Первым логически обоснованным этапом организации экспорта является:

а) предъявление рекламации

б) исследование внешнего рынка

в) закрытие сделки

г) возврат экспортной выручки

Правильный ответ: б

16. После выбора рынка и контрагента следующим ключевым этапом обычно становится:

а) заключение внешнеторгового контракта

б) ликвидация предприятия

в) пересчет амортизации

г) списание дебиторской задолженности

Правильный ответ: а

17. Полная стоимость экспортной сделки для продавца включает:

а) только производственную себестоимость

б) только транспортные расходы

в) себестоимость, коммерческие, логистические и иные расходы по сделке

г) только расходы покупателя

Правильный ответ: в

18. Если в расчете полной стоимости экспортной сделки не учтено страхование, это приводит к:

а) завышению себестоимости

б) неполному отражению расходов экспортера

в) автоматическому снижению пошлины

г) отмене условий Инкотермс

Правильный ответ: б

19. Метод ценообразования, основанный на суммировании затрат и плановой прибыли, называется:

а) нормативно-штрафной

б) затратный метод

в) биржевой клиринг

г) дисконтный метод валютного курса

Правильный ответ: б

20. Контрактная цена в экспортной сделке зависит в том числе от:

а) условий поставки

б) фамилии водителя

в) числа складов конкурента

г) возраста руководителя предприятия

Правильный ответ: а

21. При расчете экспортной цены на продукцию в нее, как правило, включаются:

а) только постоянные издержки

б) только налоги покупателя

в) себестоимость, прибыль и расходы, связанные с экспортом

г) только рекламные расходы импортера

Правильный ответ: в

22. Если предприятие увеличивает логистические расходы при прочих равных условиях, то экспортная цена обычно:

а) снижается

б) не зависит от этого фактора

в) возрастает

г) становится отрицательной

Правильный ответ: в

23. К числу основных экспортных документов относится:

а) инвойс

б) путевой лист внутреннего склада

в) приказ о премировании

г) ведомость начисления заработной платы

Правильный ответ: а

24. Таможенное оформление экспорта предполагает:

а) только устное уведомление перевозчика

б) представление декларации и необходимых сопроводительных документов

в) исключительно бухгалтерскую проводку

г) замену контракта счетом-фактурой

Правильный ответ: б

25. Код ТН ВЭД используется прежде всего для:

а) определения маркетинговой стратегии

б) классификации товара для целей таможенного регулирования

в) расчета заработной платы логиста

г) выбора языка контракта

Правильный ответ: б

26. Неверное определение кода ТН ВЭД может привести к:

а) безусловному снижению транспортных расходов

б) ошибочному исчислению таможенных платежей

в) автоматическому страхованию груза

г) отмене экспортного контракта банком

Правильный ответ: б

27. Валютный риск экспортера возникает тогда, когда:

а) цена товара зафиксирована в национальной валюте и расчет произведен немедленно

б) между датой заключения контракта и датой оплаты изменяется курс валюты

в) товар перевозится внутри города

г) предприятие не использует склад

Правильный ответ: б

28. Одним из способов снижения санкционных рисков является:
а) отказ от анализа контрагентов
б) диверсификация рынков и каналов поставки
в) полный отказ от договоров
г) отмена расчетов в контракте
Правильный ответ: б

29. Цель планирования импортных закупок состоит в том, чтобы:
а) закупить максимум товаров без анализа потребности
б) обеспечить предприятие ресурсами в нужном объеме и в нужный срок
в) полностью исключить договорные отношения
г) заменить все внутренние закупки импортом
Правильный ответ: б

30. При выборе иностранного поставщика важнейшим критерием обычно является:
а) цвет фирменного бланка
б) репутация, цена, качество и надежность поставок
в) страна туристической привлекательности
г) количество сотрудников в отделе кадров
Правильный ответ: б

31. Если логистические расходы на партию фиксированы, то при увеличении объема партии удельные логистические затраты на единицу товара обычно:
а) возрастают
б) снижаются
в) становятся отрицательными
г) не поддаются расчету
Правильный ответ: б

32. Оптимизация объема закупки направлена на:
а) максимизацию только складских запасов
б) согласование закупочной партии с затратами на доставку и хранение
в) исключение переговоров с поставщиком
г) отмену транспортных расходов
Правильный ответ: б

33. К методам финансирования импортных операций относится:
а) аккредитив
б) амортизация
в) инвентаризация
г) тарификация склада
Правильный ответ: а

34. Управление рисками в импортных операциях предполагает:
а) отказ от оценки валютных колебаний
б) использование инструментов снижения финансовых и коммерческих рисков
в) игнорирование условий контракта
г) замену всех поставщиков одним
Правильный ответ: б

35. При сравнении банковского кредита и аккредитива для импортной сделки следует учитывать:
а) только число страниц контракта

б) стоимость финансирования и сопутствующие банковские расходы
в) только страну отправления
г) только срок хранения на складе
Правильный ответ: б

36. Если ставка по кредиту выше, чем комиссия по аккредитиву, то при прочих равных более дешевым вариантом может быть:
а) банковский кредит
б) аккредитив
в) форс-мажор
г) бартер
Правильный ответ: б

37. При импорте товаров предприятие, как правило, сталкивается с:
а) только внутренним налогом на имущество
б) таможенной пошлиной и налогами, связанными с ввозом
в) только экспортной субсидией
г) только местным сбором за рекламу
Правильный ответ: б

38. Таможенное оформление импортной поставки включает:
а) исключительно складской учет
б) декларирование товара и представление подтверждающих документов
в) только переговоры с перевозчиком
г) только регистрацию предприятия в банке
Правильный ответ: б

39. Полная стоимость импортного товара на складе предприятия включает:
а) только контрактную цену
б) только таможенную пошлину
в) контрактную цену, доставку, страхование, таможенные платежи и прочие затраты до склада
г) только расходы на разгрузку
Правильный ответ: в

40. Если не учитывать расходы на доставку до склада, то полная стоимость импортного товара будет:
а) завышена
б) занижена
в) неизменна
г) равна экспортной цене
Правильный ответ: б

41. Повышение импортной пошлины чаще всего приводит к:
а) снижению таможенной стоимости
б) увеличению совокупных затрат импортера
в) автоматическому росту прибыли импортера
г) полной отмене внешней торговли
Правильный ответ: б

42. К нетарифным барьерам относится:
а) сертификатное и лицензионное регулирование
б) контрактная цена

в) складской тариф предприятия
г) банковская комиссия по переводу
Правильный ответ: а

43. При выборе вида транспорта для международной перевозки учитываются прежде всего:
а) только возраст водителя
б) стоимость, сроки, надежность и особенности груза
в) только длина названия маршрута
г) только сезон отпусков
Правильный ответ: б

44. Для срочной перевозки дорогостоящего и малогабаритного груза чаще всего предпочтителен:
а) морской транспорт
б) железнодорожный транспорт
в) авиационный транспорт
г) трубопроводный транспорт
Правильный ответ: в

45. Оптимизация логистических затрат означает:
а) снижение расходов без учета сроков и рисков
б) поиск такого решения, которое обеспечивает приемлемый баланс затрат, сроков и надежности
в) полный отказ от страхования
г) замену всех перевозок одним маршрутом
Правильный ответ: б

46. Если два маршрута имеют одинаковую стоимость, но один из них значительно надежнее, экономически более рациональным может быть:
а) менее надежный маршрут
б) отказ от поставки
в) маршрут с более высокой надежностью
г) любой маршрут без анализа
Правильный ответ: в

47. Правила Инкотермс 2020 регулируют:
а) порядок налогообложения прибыли предприятия
б) распределение обязанностей, рисков и расходов между продавцом и покупателем
в) кадровую политику экспортера
г) только внутренние перевозки
Правильный ответ: б

48. Условие DDP означает, что продавец:
а) передает товар на своем складе без дальнейших обязательств
б) несет максимальный объем обязанностей по доставке до места назначения
в) оплачивает только упаковку
г) не участвует в таможенных процедурах
Правильный ответ: б

49. При переходе от EXW к более «нагруженному» для продавца условию поставки его расходы обычно:
а) снижаются

б) остаются неизменными всегда
в) возрастают
г) становятся равными нулю
Правильный ответ: в

50. Сравнение вариантов FOB, CIF, DAP и DDP необходимо для того, чтобы:
а) определить цвет упаковки
б) оценить распределение затрат и рисков по сделке
в) выбрать форму бухгалтерского баланса
г) рассчитать заработную плату менеджера
Правильный ответ: б

51. Основная функция страхования груза состоит в:
а) повышении контрактной цены без основания
б) компенсации убытков при наступлении страхового случая
в) замене транспортного договора
г) отмене таможенных процедур
Правильный ответ: б

52. Страховой случай при международной перевозке – это:
а) любое изменение курса валют
б) событие, предусмотренное договором страхования, повлекшее ущерб
в) любое опоздание менеджера
г) подписание коммерческого предложения
Правильный ответ: б

53. Если страховая компания покрывает 80% ущерба, а убыток составил 10 000 денежных единиц, страховая выплата равна:
а) 2 000
б) 8 000
в) 10 000
г) 12 500
Правильный ответ: б

54. Основанием для расчета страховой выплаты является:
а) только устное заявление перевозчика
б) подтвержденный размер ущерба и условия страхового договора
в) рекламный буклет страховщика
г) сумма уставного капитала экспортера
Правильный ответ: б

55. Одним из эффектов внедрения цифровых логистических решений является:
а) увеличение непрозрачности поставок
б) улучшение отслеживания и координации поставок
в) полная отмена транспортных рисков
г) отказ от документооборота
Правильный ответ: б

56. Экологическая устойчивость логистики предполагает:
а) игнорирование требований к маршрутам
б) учет экологических последствий перевозок и поиск более рациональных решений
в) отказ от мультимодальных перевозок в любом случае

г) использование только одного вида транспорта

Правильный ответ: б

57. Оценка эффективности экспортно-импортных операций направлена на:

а) определение только числа сотрудников отдела ВЭД

б) сопоставление результатов сделки с понесенными затратами и рисками

в) замену финансового анализа рекламой

г) отказ от расчета прибыли

Правильный ответ: б

58. К числу показателей эффективности внешнеэкономической операции относится:

а) рентабельность сделки

б) площадь кабинета менеджера

в) количество подпунктов контракта

г) число печатей на упаковке

Правильный ответ: а

59. Рентабельность экспортной деятельности показывает:

а) только объем выручки

б) относительную эффективность экспортной операции

в) только число экспортных контрактов

г) исключительно срок поставки

Правильный ответ: б

60. Если прибыль от экспортной операции растет при неизменных затратах, рентабельность:

а) снижается

б) остается неизменной

в) возрастает

г) становится отрицательной

Правильный ответ: в

61. Финансовый контроль во внешней торговле необходим для:

а) исключения любого документооборота

б) проверки соблюдения условий расчетов и предотвращения финансовых потерь

в) замены логистики бухгалтерией

г) отказа от банковского обслуживания

Правильный ответ: б

62. Валютный риск особенно значим, если:

а) расчеты и затраты выражены в разных валютах

б) поставка осуществляется внутри одного города

в) цена фиксируется и оплачивается немедленно в одной валюте

г) товар не участвует в международной торговле

Правильный ответ: а

63. Если экспортер должен получить иностранную валюту позднее, а курс этой валюты к национальной вырастет, его результат при конвертации обычно:

а) ухудшится

б) улучшится

в) не изменится

г) станет нулевым

Правильный ответ: б

64. Финансовый результат от изменения курса определяется как:

а) разница между первоначальной и последующей курсовой оценкой суммы обязательства или требования

б) сумма только транспортных расходов

в) величина страховой премии

г) размер таможенной пошлины

Правильный ответ: а

65. Демпинг – это:

а) продажа товара по цене выше рыночной

б) продажа товара на внешнем рынке по искусственно заниженной цене

в) страхование груза от потерь

г) покупка товара через посредника

Правильный ответ: б

66. Антидемпинговые меры вводятся для того, чтобы:

а) стимулировать недобросовестную конкуренцию

б) защитить внутренний рынок и национальных производителей

в) отменить действие всех торговых соглашений

г) сократить экспортную выручку

Правильный ответ: б

67. Если антидемпинговая пошлина составляет 25% от стоимости товара, то она:

а) уменьшает цену товара на 25%

б) увеличивает стоимость импортируемого товара на сумму начисленной пошлины

в) заменяет все остальные налоги

г) не влияет на цену

Правильный ответ: б

68. Главный экономический эффект антидемпинговой пошлины для импортера состоит в:

а) снижении совокупной цены закупки

б) росте конечной стоимости товара

в) отмене таможенного оформления

г) уменьшении логистических расходов

Правильный ответ: б

69. Цифровизация экспортно-импортных операций способствует:

а) сокращению прозрачности сделок

б) ускорению обработки данных и документооборота

в) отмене необходимости анализа рисков

г) отказу от международных расчетов

Правильный ответ: б

70. К современным цифровым инструментам в ВЭД относится:

а) электронное декларирование

б) только бумажный архив

в) ручной расчет без программ

г) устное согласование поставки без документов

Правильный ответ: а

71. Экономический эффект цифровизации можно определить как:
а) разницу между достигнутой экономией и затратами на внедрение
б) только стоимость программного продукта
в) только прирост числа сотрудников
г) только стоимость обучения персонала
Правильный ответ: а

72. Если внедрение цифровой системы снижает ежегодные логистические затраты, то при прочих равных это:
а) ухудшает экономический результат
б) повышает эффективность внешнеэкономической деятельности
в) не влияет на управление ВЭД
г) автоматически отменяет валютные риски
Правильный ответ: б

73. В условиях нестабильной внешней среды анализ внешнеэкономических операций должен включать:
а) только расчет цены без оценки рисков
б) оценку политических, валютных, логистических и контрактных рисков
в) только рекламную активность фирмы
г) только численность отдела продаж
Правильный ответ: б

74. Защита интересов предприятия во внешнеэкономической деятельности требует:
а) отказа от контрактных оговорок
б) формирования системы мониторинга рисков и мер реагирования
в) исключения страхования и хеджирования
г) полного отказа от анализа контрагентов
Правильный ответ: б

А.1 Вопросы для опроса

А1.1. В чем состоит экономическая сущность экспортно-импортных операций и какими нормативно-правовыми актами регулируется внешнеэкономическая деятельность предприятия?

А1.2. Какие основные формы внешнеэкономической деятельности предприятия существуют и в чем состоят их различия?

А1.3. Как международные торговые соглашения влияют на условия осуществления экспортно-импортных операций предприятия?

А1.4. Какие этапы включает процесс организации экспортной операции от выбора зарубежного рынка до поставки товара покупателю?

А1.5. Какие методы используются при формировании экспортной цены и от каких факторов зависит контрактная цена во внешнеторговой сделке?

А1.6. Какие документы сопровождают экспортную сделку и какова последовательность таможенных процедур при экспорте товаров?

А1.7. В чем заключаются задачи планирования импортных закупок и какие критерии учитываются при выборе иностранного поставщика?

А1.8. Какие методы финансирования применяются в импортных операциях и какие риски необходимо учитывать при их использовании?

А1.9. В чем состоят особенности таможенного оформления импортных товаров и какие налоговые платежи возникают при импорте?

А1.10. Какие факторы определяют выбор вида транспорта и маршрута при международной перевозке товаров?

А1.11. Как правила Инкотермс 2020 влияют на распределение затрат, обязанностей и рисков между сторонами внешнеторговой сделки?

А1.12. Какова экономическая роль страхования грузов в международной торговле и какие основные риски оно покрывает?

А1.13. По каким показателям оценивается эффективность экспортно-импортных операций предприятия и какова экономическая логика такой оценки?

А1.14. В чем состоит значение финансового контроля во внешней торговле и какие валютные риски наиболее существенны для предприятия?

А1.15. Что такое демпинг, какие антидемпинговые меры применяются государством и как они влияют на участников внешней торговли?

А1.16. Какие современные цифровые технологии применяются в экспортно-импортных операциях и как они меняют управление внешнеэкономической деятельностью?

А.2 Вопросы для рубежного контроля (коллоквиума)

А2.1. Раскройте экономическую сущность экспортно-импортных операций и объясните их роль в деятельности современного предприятия.

А2.2. Охарактеризуйте систему правового регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ и КР.

А2.3. Дайте сравнительную характеристику основным формам внешнеэкономической деятельности предприятия.

А2.4. Обоснуйте выбор формы внешнеэкономической деятельности в зависимости от целей предприятия и особенностей внешнего рынка.

А2.5. Проанализируйте влияние международных торговых соглашений на условия экспортно-импортных операций предприятия.

А2.6. Объясните, каким образом участие страны в интеграционных объединениях и торговых соглашениях изменяет экономические возможности предприятия.

А2.7. Раскройте основные этапы организации экспортной операции от анализа рынка до исполнения поставки.

А2.8. Охарактеризуйте факторы, влияющие на выбор зарубежного рынка и иностранного контрагента.

А2.9. Раскройте сущность экспортного ценообразования и охарактеризуйте основные методы расчета контрактных цен.

А2.10. Объясните влияние базисных условий поставки, логистических расходов и коммерческих условий сделки на величину экспортной цены.

А2.11. Охарактеризуйте состав и назначение основных документов, сопровождающих экспортную сделку.

А2.12. Раскройте последовательность таможенных процедур при экспорте товаров и покажите их значение для исполнения контракта.

А2.13. Раскройте содержание процесса планирования импортных закупок на предприятии.

А2.14. Обоснуйте критерии выбора иностранного поставщика с позиции экономической эффективности и надежности поставок.

А2.15. Охарактеризуйте основные методы финансирования импортных операций и их экономические особенности.

А2.16. Раскройте основные виды рисков в импортных операциях и подходы к их минимизации.

А2.17. Охарактеризуйте порядок таможенного оформления импортных товаров и состав необходимых документов.

А2.18. Раскройте экономическое содержание таможенных платежей и налогов, возникающих при импорте товаров.

А2.19. Раскройте факторы выбора вида транспорта в международной торговле и покажите их влияние на стоимость и сроки доставки.

А2.20. Объясните, каким образом выбор маршрута влияет на экономическую эффективность экспортно-импортной операции.

А2.21. Раскройте экономическое содержание правил Инкотермс 2020 и их значение для внешнеторговой практики.

А2.22. Сравните группы условий E, F, C и D с точки зрения распределения рисков, обязанностей и затрат между продавцом и покупателем.

А2.23. Охарактеризуйте экономическую роль страхования грузов в международной торговле.

А2.24. Раскройте основные виды страхования грузов и объясните, как страховая защита влияет на снижение коммерческих рисков.

А2.25. Раскройте систему показателей оценки эффективности экспортно-импортных операций предприятия.

А2.26. Объясните, каким образом соотносятся прибыльность, рентабельность, затраты и риски при оценке эффективности внешнеэкономической сделки.

А2.27. Охарактеризуйте содержание финансового контроля во внешнеэкономической деятельности предприятия.

А2.28. Раскройте сущность валютных рисков и основные методы их минимизации в международной торговле.

А2.29. Раскройте сущность демпинга и объясните экономическую природу антидемпинговых мер.

А2.30. Покажите, каким образом антидемпинговые меры влияют на экспортеров, импортеров и национальный рынок.

А2.31. Охарактеризуйте современные тенденции развития экспортно-импортных операций в условиях цифровой экономики.

А2.32. Раскройте значение цифровых технологий для повышения прозрачности, скорости и эффективности управления внешнеэкономической деятельностью.

БЛОК В. Задания реконструктивного уровня

В.0 Варианты расчетно-аналитических заданий по темам практических занятий

Каждое задание предполагает:

1. выполнение необходимых расчетов;
2. сравнительный или факторный анализ полученных результатов;
3. формулирование экономически обоснованного вывода;

4. при необходимости – подготовку рекомендаций по выбору наиболее выгодного варианта.

В.0.1. Вариант 1. Определить таможенную стоимость импортируемого товара на основе контрактной цены, расходов на транспортировку и страхование. Рассчитать сумму ввозной пошлины и НДС.

В.0.2. Вариант 2. Сравнить размер таможенных платежей при изменении условий поставки импортируемого товара и показать, как это влияет на совокупные затраты импортера.

В.0.3. Вариант 3. Рассчитать таможенную стоимость партии товара в двух вариантах: при включении дополнительных расходов в базу расчета и без их включения. Обосновать последствия для импортера.

В.0.4. Вариант 4. Рассчитать затраты предприятия при прямом экспорте и косвенном экспорте через посредника. Сравнить варианты и определить более выгодный.

В.0.5. Вариант 5. Провести анализ чувствительности затрат по экспортной сделке при изменении размера комиссионного вознаграждения посредника.

В.0.6. Вариант 6. Определить, при каком уровне посреднической комиссии косвенный экспорт перестает быть экономически предпочтительным.

В.0.7. Вариант 7. Рассчитать экономию предприятия от применения тарифной преференции при экспорте или импорте товара.

В.0.8. Вариант 8. Сравнить два варианта сделки: с применением преференциального режима и без него. Оценить чистый экономический эффект с учетом дополнительных расходов на подтверждение происхождения товара.

В.0.9. Вариант 9. Определить полную стоимость экспортной сделки с учетом себестоимости продукции, упаковки, логистики, страхования и прочих коммерческих расходов.

В.0.10. Вариант 10. Рассчитать структуру затрат по экспортной сделке и определить долю отдельных элементов расходов в общей стоимости.

В.0.11. Вариант 11. Провести сравнительный анализ полной стоимости экспортной сделки при двух альтернативных логистических схемах.

В.0.12. Вариант 12. Рассчитать экспортную цену товара на основе себестоимости, плановой прибыли и расходов, связанных с внешнеторговой поставкой.

В.0.13. Вариант 13. Определить, как изменение уровня рентабельности влияет на экспортную цену и конкурентоспособность товара на внешнем рынке.

В.0.14. Вариант 14. Сравнить экспортную цену продукции при различных базисных условиях поставки и сделать вывод о наиболее рациональном варианте.

В.0.15. Вариант 15. Рассчитать сумму экспортных таможенных платежей с учетом кода ТН ВЭД и действующей ставки вывозной пошлины.

В.0.16. Вариант 16. Провести сравнительный анализ таможенных платежей по двум товарным позициям с различными кодами ТН ВЭД.

В.0.17. Вариант 17. Рассчитать удельные логистические затраты при разных объемах импортной закупки и определить наиболее выгодный вариант.

В.0.18. Вариант 18. Сопоставить экономический эффект от укрупнения партии закупки с ростом расходов на хранение и сделать вывод об оптимальном объеме заказа.

В.0.19. Вариант 19. Определить влияние постоянных транспортных расходов на стоимость единицы импортируемого товара при разных объемах закупки.

В.0.20. Вариант 20. Сравнить стоимость импортной сделки при банковском кредите и аккредитивной форме расчетов. Выбрать более выгодный вариант.

В.0.21. Вариант 21. Рассчитать дополнительные затраты по импортной сделке при использовании коммерческого кредита по сравнению с банковским финансированием.

В.0.22. Вариант 22. Провести расчет полной стоимости финансирования импортной операции с учетом процентной ставки, банковской комиссии и возможных валютных потерь.

В.0.23. Вариант 23. Определить полную стоимость импортного товара на складе предприятия с учетом контрактной цены, доставки, страхования, таможенных платежей и внутренних расходов.

В.0.24. Вариант 24. Сравнить полную стоимость товара на складе при двух вариантах логистики и выбрать экономически более предпочтительный.

В.0.25. Вариант 25. Выполнить факторный анализ изменения полной стоимости импортного товара при росте пошлины, транспортных расходов и валютного курса.

В.0.26. Вариант 26. Сравнить два способа международной доставки по критериям затрат и сроков. Определить наиболее рациональный вариант.

В.0.27. Вариант 27. Рассчитать совокупные логистические издержки при использовании морского и авиационного транспорта и оценить влияние времени доставки на экономический результат сделки.

В.0.28. Вариант 28. Сравнить распределение затрат между продавцом и покупателем по условиям FOB, CIF и DAP.

В.0.29. Вариант 29. Рассчитать, как изменяется стоимость сделки для продавца при переходе от EXW к DDP.

В.0.30. Вариант 30. Провести анализ экономических последствий выбора различных условий Инкотермс 2020 для поставки одной и той же партии товара.

В.0.31. Вариант 31. Рассчитать страховое возмещение при частичном повреждении груза с учетом процента покрытия ущерба.

В.0.32. Вариант 32. Определить размер страховой выплаты при полной утрате груза с учетом франшизы и условий страхового договора.

В.0.33. Вариант 33. Рассчитать прибыль и рентабельность экспортной операции на основе данных о выручке, себестоимости и дополнительных экспортных расходах.

В.0.34. Вариант 34. Сравнить рентабельность двух экспортных сделок и определить, какая из них обеспечивает более высокий экономический результат.

В.0.35. Вариант 35. Рассчитать финансовый результат экспортера или импортера при изменении валютного курса между датой заключения контракта и датой оплаты.

В.0.36. Вариант 36. Провести сравнительный анализ результатов сделки при благоприятном и неблагоприятном изменении валютного курса.

В.0.37. Вариант 37. Рассчитать сумму антидемпинговой пошлины и определить конечную стоимость импортируемого товара после ее введения.

В.0.38. Вариант 38. Оценить, как введение антидемпинговой пошлины влияет на валовую маржу импортера.

В.0.39. Вариант 39. Рассчитать годовой экономический эффект от внедрения цифровой системы сопровождения экспортно-импортных операций.

В.0.40. Вариант 40. Определить срок окупаемости проекта цифровизации внешнеторгового документооборота.

B.0.41. Вариант 41. Сравнить затраты предприятия до и после внедрения цифрового решения в логистике и таможенном сопровождении сделки.

B.1 Типовые расчетно-аналитические задачи

B.1.1. Задача 1. Компания импортирует оборудование. Контрактная стоимость – 24 000 USD, транспортировка до границы – 1 800 USD, страхование – 400 USD. Таможенная пошлина – 10%, НДС – 12%.
Определите таможенную стоимость, сумму пошлины, сумму НДС и общую сумму обязательных платежей.

B.1.2. Задача 2. Предприятие ввозит сырье. Цена по контракту – 18 500 EUR, упаковка – 300 EUR, транспортировка – 1 200 EUR, страхование – 200 EUR. Пошлина – 8%, НДС – 12%.
Рассчитайте таможенную стоимость и совокупные таможенные платежи.

B.1.3. Задача 3. Товар стоимостью 60 000 EUR экспортируется в Германию. При прямом экспорте транспортные расходы составляют 2 400 EUR, страхование – 700 EUR. При косвенном экспорте через посредника комиссия составляет 6% от стоимости товара, транспортировка – 2 700 EUR.
Сравните общие затраты и определите более выгодный вариант.

B.1.4. Задача 4. Компания экспортирует продукцию стоимостью 45 000 USD. При прямом экспорте затраты на оформление и доставку составляют 3 000 USD. При косвенном экспорте комиссия посредника – 5%, а прочие расходы – 1 200 USD.
Определите суммарные затраты по каждому варианту и выберите предпочтительный способ поставки.

B.1.5. Задача 5. Предприятие экспортирует продукцию на 120 000 USD. Без преференциального режима пошлина импортирующей страны составила бы 15%, а при применении режима – 4%.
Рассчитайте экономию от применения преференциального режима.

B.1.6. Задача 6. Компания поставляет товар стоимостью 90 000 EUR. Обычная импортная пошлина – 12%, льготная – 3%. Дополнительные расходы на получение сертификата происхождения – 600 EUR.
Определите чистую экономическую выгоду от использования преференциального режима.

B.1.7. Задача 7. Компания экспортирует партию товара на сумму 35 000 USD. Логистика – 2 300 USD, страхование – 650 USD, коммерческие расходы – 1 050 USD.
Рассчитайте полную стоимость экспортной сделки.

B.1.8. Задача 8. Себестоимость экспортируемой продукции составляет 1 250 000 сом. Расходы на упаковку – 45 000 сом, транспортировку – 120 000 сом, страхование – 30 000 сом, оформление документов – 20 000 сом.
Определите полную стоимость экспортной сделки.

B.1.9. Задача 9. Себестоимость товара – 800 000 сом. Плановая прибыль – 18% от себестоимости. Логистические расходы – 95 000 сом, страхование – 25 000 сом.
Рассчитайте экспортную цену товара.

B.1.10. Задача 10. Предприятие формирует экспортную цену на продукцию. Себестоимость единицы – 4 500 сом, коммерческие расходы – 300 сом, логистика – 450 сом, желаемая рентабельность – 20% к себестоимости.
Определите экспортную цену единицы продукции.

В.1.11. Задача 11. Компания экспортирует товар с кодом ТН ВЭД, по которому предусмотрена вывозная пошлина 6%. Стоимость партии – 22 000 USD. Таможенный сбор – 120 USD.
Определите сумму экспортных таможенных платежей.

В.1.12. Задача 12. Стоимость экспортируемого товара – 17 500 EUR. Вывозная пошлина по коду ТН ВЭД – 4%, таможенный сбор – 150 EUR.
Рассчитайте общую сумму таможенных платежей при экспорте.

В.1.13. Задача 13. Компания закупает 600 единиц импортного товара по 40 USD за единицу. Стоимость доставки партии – 1 500 USD.
Определите удельные логистические затраты на единицу товара.

В.1.14. Задача 14. Предприятие может заказать 400, 800 или 1 200 единиц товара. Цена единицы – 25 USD. Доставка одной партии – 1 200 USD. Хранение излишнего запаса при закупке свыше 800 единиц – 600 USD.
Сравните варианты и определите наиболее экономичный объем закупки.

В.1.15. Задача 15. Импортная сделка составляет 250 000 USD. Банковский кредит предоставляется под 7% годовых, аккредитив обходится в 3,5% от суммы сделки.
Рассчитайте стоимость каждого способа финансирования.

В.1.16. Задача 16. Предприятие импортирует товар на 180 000 EUR. Возможны два варианта: банковский кредит под 8% годовых или коммерческая отсрочка платежа с удорожанием на 5%.
Определите, какой способ финансирования дешевле.

В.1.17. Задача 17. Компания импортирует товар из Японии. Контрактная стоимость – 14 000 USD, доставка – 900 USD, страхование – 250 USD, пошлина – 10%, НДС – 12%, внутренняя доставка до склада – 300 USD.
Определите полную стоимость товара на складе предприятия.

В.1.18. Задача 18. Импортируемое оборудование стоит 30 000 EUR. Транспортировка до границы – 1 400 EUR, страхование – 350 EUR, пошлина – 5%, НДС – 12%, расходы на разгрузку и доставку до склада – 500 EUR.
Рассчитайте полную стоимость оборудования на складе.

В.1.19. Задача 19. Товар стоимостью 100 000 USD можно доставить морем за 3 500 USD за 30 дней или авиатранспортом за 8 000 USD за 6 дней. При задержке поставки предприятие несет потери 250 USD в день.
Определите экономически более выгодный вариант доставки.

В.1.20. Задача 20. Компания рассматривает два маршрута поставки. Первый маршрут: доставка – 4 200 USD, срок – 18 дней. Второй маршрут: доставка – 3 300 USD, срок – 26 дней. Стоимость замораживания капитала – 180 USD в день.
Определите предпочтительный маршрут.

В.1.21. Задача 21. Стоимость товара – 28 000 EUR. При условии FOB расходы продавца на доставку до порта – 1 200 EUR. При условии CIF дополнительно оплачиваются морской фрахт 1 700 EUR и страхование 300 EUR.
Сравните расходы продавца по условиям FOB и CIF.

В.1.22. Задача 22. Контрактная цена товара – 32 000 USD. При условии DAP продавец несет расходы на международную доставку 2 600 USD. При условии DDP дополнительно оплачиваются пошлина 8% и таможенное оформление 500 USD.
Определите, насколько возрастут расходы продавца при переходе от DAP к DDP.

В.1.23. Задача 23. Стоимость экспортируемого груза – 55 000 USD. По договору страхования возмещается 85% убытка. В результате повреждения груза ущерб составил 12 000 USD.
Рассчитайте размер страховой выплаты.

В.1.24. Задача 24. Стоимость груза – 40 000 EUR. Убыток от частичной порчи – 9 000 EUR. Франшиза – 1 000 EUR, страховое покрытие – 90% суммы ущерба сверх франшизы.
Определите страховую выплату.

В.1.25. Задача 25. Выручка от экспортной операции составила 160 000 USD. Себестоимость продукции – 118 000 USD, дополнительные экспортные расходы – 7 000 USD.
Рассчитайте прибыль и рентабельность экспортной операции.

В.1.26. Задача 26. Экспортер реализовал товар на сумму 210 000 EUR. Совокупные затраты составили 176 000 EUR.
Определите уровень рентабельности экспортной деятельности.

В.1.27. Задача 27. Контракт заключен на сумму 90 000 EUR. На дату заключения курс составлял 1 EUR = 96 сом, на дату оплаты – 1 EUR = 101 сом.
Определите финансовый результат от изменения курса для экспортера.

В.1.28. Задача 28. Импортер должен оплатить 75 000 USD. На дату заключения контракта курс был 89 сом за USD, на дату платежа – 94 сом за USD.
Определите, насколько увеличились затраты импортера из-за изменения курса.

В.1.29. Задача 29. Стоимость импортируемого товара – 26 000 USD. Антидемпинговая пошлина составляет 20%.
Рассчитайте сумму антидемпинговой пошлины и новую стоимость товара без учета прочих платежей.

В.1.30. Задача 30. Импортер закупает товар за 18 000 EUR и реализует его на внутреннем рынке за 24 000 EUR. Введена антидемпинговая пошлина 25%.
Определите, как изменится валовая маржа импортера после введения пошлины.

В.1.31. Задача 31. Предприятие внедряет цифровую систему сопровождения экспортно-импортных операций. Стоимость внедрения – 20 000 USD. Ожидаемая ежегодная экономия на логистике и оформлении – 7 500 USD.
Определите срок окупаемости проекта.

В.1.32. Задача 32. Расходы на цифровизацию внешнеторгового документооборота составили 1 800 000 сом. Экономия трудозатрат – 600 000 сом в год, сокращение потерь из-за ошибок – 350 000 сом в год.
Рассчитайте годовой экономический эффект и срок окупаемости.

В.1.33. Задача 33. Контрактная стоимость импортного товара – 12 000 USD. Транспортировка – 700 USD, страхование – 150 USD. Стандартная пошлина – 10%, преференциальная – 3%, НДС – 12%.
Рассчитайте полную стоимость товара на складе предприятия в двух вариантах: без преференции и с преференцией, если внутренняя доставка до склада составляет 200 USD.

В.1.34. Задача 34. Компания импортирует оборудование стоимостью 48 000 EUR. Доставка до границы – 2 100 EUR, страхование – 400 EUR, пошлина – 5%, НДС – 12%. На дату заключения контракта курс составлял 96 сом за EUR, на дату оплаты – 101 сом за EUR.
Определите, как изменение курса повлияло на стоимость импортной операции в сомах.

В.1.35. Задача 35. Предприятие рассматривает два варианта организации внешнеторговой поставки.
Вариант А: цена товара – 50 000 USD, логистика – 3 000 USD, страхование – 700 USD, цифровое сопровождение сделки – 500 USD.
Вариант Б: цена товара – 49 000 USD, логистика – 4 200 USD, страхование – 400 USD, риск задержки дает ожидаемые дополнительные потери 1 000 USD.
Определите совокупные затраты по каждому варианту и выберите экономически более рациональный.

Блок С – Задания практико-ориентированного и/или исследовательского уровня

С.0 Варианты информационно-аналитических исследований по темам самостоятельной работы обучающихся

Информационно-аналитическое исследование выполняется на основе статистических, нормативных и аналитических материалов по проблематике внешнеэкономической деятельности. Работа должна содержать постановку проблемы, цель, краткую характеристику объекта анализа, аналитическую часть с использованием количественных данных, таблиц и графиков, а также обоснованные выводы и предложения. Рекомендуется использовать данные Национального статистического комитета КР, НБКР, Министерства экономики и коммерции КР, ЕЭК, ВТО, Всемирного банка и других официальных источников.

С.0.1. Проведите анализ динамики экспорта и импорта Кыргызской Республики за последние 5 лет и оцените, какие возможности и ограничения это создает для предприятия, ориентированного на внешние рынки.

С.0.2. Исследуйте влияние региональных торговых соглашений на развитие внешнеэкономической деятельности предприятия пищевой промышленности.

С.0.3. Сопоставьте преимущества и риски работы предприятия на рынках стран ЕАЭС и на рынках третьих стран.

С.0.4. Проанализируйте товарную структуру внешней торговли КР и определите перспективные направления для расширения экспортной деятельности предприятия.

С.0.5. Оцените влияние колебаний обменного курса на устойчивость внешнеэкономической деятельности предприятия, импортирующего сырье и экспортирующего готовую продукцию.

С.0.6. Исследуйте зависимость предприятия от импортных поставок и покажите, как она влияет на себестоимость и финансовый результат.

С.0.7. Проанализируйте влияние глобализации на изменение конкурентной среды для предприятия, работающего во внешней торговле.

С.0.8. Проведите анализ влияния нестабильности валютных курсов на результаты экспортной деятельности предприятия за последние 3–5 лет.

С.0.9. Исследуйте, как изменение курса доллара или евро влияет на экспортную цену и прибыль экспортера.

С.0.10. Сравните возможные подходы к управлению валютными рисками в экспортной деятельности предприятия.

С.0.11. Проанализируйте, как санкционные ограничения меняют выбор рынков сбыта, маршрутов поставки и расчетных инструментов экспортера.

С.0.12. Исследуйте эффективность диверсификации экспортных рынков как способа снижения внешнеэкономических рисков.

С.0.13. Дайте сравнительную оценку различных инструментов международных расчетов в условиях санкционных ограничений и нестабильных валютных курсов.

С.0.14. Проанализируйте роль цифровых инструментов мониторинга и контроля в управлении экспортной деятельностью предприятия в нестабильной среде.

С.0.15. Исследуйте влияние повышения импортных пошлин на конечную стоимость ввозимого товара и финансовые результаты предприятия-импортера.

С.0.16. Проведите анализ нетарифных барьеров и оцените их влияние на сроки и стоимость импортных поставок.

С.0.17. Проанализируйте влияние изменений таможенной политики на эффективность импорта оборудования для предприятия.

С.0.18. Исследуйте, как преференциальные тарифные режимы влияют на экономическую целесообразность импорта товаров.

С.0.19. Оцените влияние государственной политики на импортозависимость предприятия в одной из отраслей экономики.

С.0.20. Проанализируйте, как задержки на границе и ужесточение таможенного контроля влияют на экономику импортной сделки.

С.0.21. Исследуйте связь между импортными ограничениями и изменением цен на внутреннем рынке предприятия-потребителя.

С.0.22. Проанализируйте влияние цифровых логистических платформ на сокращение сроков и повышение прозрачности международных поставок.

С.0.23. Исследуйте экономическую эффективность мультимодальных перевозок по сравнению с традиционной схемой доставки.

С.0.24. Дайте оценку влияния экологических требований и принципов «зеленой логистики» на стоимость внешнеторговых поставок.

С.0.25. Проанализируйте возможности повышения устойчивости международной логистической цепи в условиях глобальных кризисов.

С.0.26. Исследуйте влияние автоматизации складских и транспортных операций на эффективность международной логистики предприятия.

С.0.27. Проанализируйте потенциал применения блокчейн-технологий в международной логистике и внешнеторговом документообороте.

С.0.28. Сравните альтернативные международные транспортные коридоры с точки зрения сроков, затрат и устойчивости поставок.

С.0.29. Разработайте систему показателей для анализа эффективности экспортно-импортных операций предприятия.

С.0.30. Составьте карту рисков внешнеэкономической деятельности предприятия и обоснуйте приоритетные меры их минимизации.

С.0.31. Проанализируйте роль внутреннего контроля в обеспечении экономической безопасности внешнеэкономических операций.

С.0.32. Исследуйте, как изменения валютного курса, тарифов и логистических расходов влияют на итоговую эффективность сделки.

С.0.33. Оцените возможности применения сценарного анализа для принятия решений по экспортно-импортным операциям в нестабильной среде.

С.0.34. Проанализируйте влияние цифровизации контроля внешнеэкономических операций на снижение ошибок, затрат и потерь предприятия.

С.0.35. Разработайте предложения по защите интересов предприятия во внешнеэкономической деятельности в условиях нестабильных экономических и политических факторов.

С.1 Примерная тематика докладов, презентаций и аналитических справок

С.1.1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия в условиях смешанной экономики: фактор роста или источник новых рисков?

С.1.2. Глобализация и региональные торговые соглашения: расширяют ли они реальные возможности предприятий или усиливают зависимость от внешней среды?

С.1.3. Насколько устойчивым может быть предприятие, если его внешнеэкономическая деятельность зависит от колебаний валютных курсов?

С.1.4. Санкционные риски в экспортной деятельности: проблема адаптации или стимул к поиску новых рынков и схем работы?

С.1.5. Диверсификация экспортных рынков как способ защиты предприятия: пределы эффективности и практические ограничения.

С.1.6. Таможенные барьеры и государственное регулирование импорта: защита национальной экономики или рост издержек для бизнеса?

С.1.7. Импортные ограничения: когда они помогают внутреннему производителю, а когда тормозят развитие предприятия?

С.1.8. Государственная политика в сфере внешней торговли: должна ли она быть преимущественно защитной или стимулирующей?

С.1.9. Инновации в международной логистике: действительно ли они снижают затраты, или создают новые виды зависимости и расходов?

С.1.10. Устойчивость международных логистических цепочек в условиях глобальных кризисов: за счет чего она достигается на практике?

С.1.11. Экологическая устойчивость логистики: экономическая необходимость или дополнительная нагрузка на предприятие?

С.1.12. Анализ рисков во внешнеэкономической деятельности: можно ли сегодня построить действительно работающую систему раннего предупреждения?

С.1.13. Цифровизация внешнеэкономических операций: источник эффективности или новый комплекс технологических и организационных рисков?

С.1.14. Какие риски для предприятия сегодня опаснее: валютные, логистические, таможенные или политические?

С.1.15. Защита интересов предприятия во внешнеэкономической деятельности: что важнее – финансовые инструменты, правовая проработка контрактов или управленческая гибкость?

Ниже даю готовый раздел для ФОС.

С.2 Индивидуальные творческие задания

Индивидуальные творческие задания выполняются обучающимися по темам самостоятельной работы и направлены на развитие навыков анализа, интерпретации данных, оценки рисков, подготовки обоснованных выводов и практических рекомендаций в сфере экспортно-импортных операций. Формат выполнения задания определяется преподавателем и может включать аналитическую справку, мини-кейс, проект решения, сравнительную таблицу, карту рисков, схему внешнеторговой операции, презентацию с выводами. Тематика заданий формируется на основе тем СРС дисциплины.

С.2.1. Подготовить аналитическую справку о динамике экспорта и импорта Кыргызской Республики за последние 3–5 лет и сделать вывод о значении этих тенденций для предприятия.

С.2.2. Составить сравнительную таблицу преимуществ и ограничений работы предприятия на рынках стран ЕАЭС и на рынках третьих стран.

С.2.3. Разработать схему влияния внешнеэкономической деятельности на финансовые результаты предприятия в условиях смешанной экономики.

С.2.4. Подготовить мини-кейс о предприятии, выходящем на внешний рынок, и предложить возможные направления снижения внешних рисков.

С.2.5. Составить карту возможностей и угроз для предприятия, развивающего внешнеэкономическую деятельность в условиях глобализации.

С.2.6. Подготовить аналитическую справку о влиянии региональных торговых соглашений на экспортные возможности конкретной отрасли.

С.2.7. Разработать проект решения по выбору приоритетного внешнего рынка для предприятия с учетом таможенных, валютных и логистических факторов.

С.2.8. Составить сравнительную таблицу основных рисков экспортной деятельности предприятия в условиях нестабильных валютных курсов.

С.2.9. Подготовить презентацию с выводами на тему влияния валютных колебаний на прибыльность экспортной сделки.

С.2.10. Разработать карту рисков экспортной деятельности предприятия в условиях санкционных ограничений.

С.2.11. Подготовить мини-кейс по выбору формы международных расчетов для экспортной операции в нестабильной внешней среде.

С.2.12. Составить проект рекомендаций по диверсификации экспортных рынков предприятия.

С.2.13. Разработать схему управления экспортной операцией с учетом валютных и санкционных рисков.

С.2.14. Подготовить аналитическую справку о влиянии государственной политики на эффективность импортных операций в выбранной отрасли.

С.2.15. Составить сравнительную таблицу тарифных и нетарифных барьеров и оценить их влияние на деятельность предприятия-импортера.

С.2.16. Разработать карту ограничений и возможностей для предприятия при импорте оборудования или сырья в условиях изменения таможенной политики.

С.2.17. Подготовить мини-кейс по оценке последствий роста импортных пошлин для предприятия.

С.2.18. Разработать проект решения по снижению импортозависимости предприятия без потери экономической эффективности.

С.2.19. Составить аналитическую схему факторов, влияющих на полную стоимость импортного товара на складе предприятия.

С.2.20. Подготовить презентацию с выводами о влиянии таможенных барьеров на цену и конкурентоспособность импортируемых товаров.

С.2.21. Подготовить аналитическую справку о современных инновациях в международной логистике и их практическом значении для предприятия.

С.2.22. Составить сравнительную таблицу традиционных и инновационных логистических решений с точки зрения затрат, сроков и устойчивости поставок.

С.2.23. Разработать схему международной логистической цепочки поставки товара с указанием возможных узких мест и рисков.

С.2.24. Подготовить мини-кейс по выбору транспортного маршрута в условиях глобального кризиса или внешнеполитической нестабильности.

С.2.25. Составить карту логистических рисков предприятия при международных поставках и предложить меры их снижения.

С.2.26. Подготовить аналитическую справку о влиянии цифровых платформ и электронного документооборота на эффективность международной логистики.

С.2.27. Разработать проект решения по повышению устойчивости логистической цепи предприятия в условиях роста цен на перевозки.

С.2.28. Подготовить аналитическую справку о системе показателей оценки эффективности экспортно-импортных операций предприятия.

С.2.29. Составить карту рисков внешнеэкономической деятельности предприятия с группировкой по финансовым, логистическим, таможенным и политическим рискам.

С.2.30. Разработать проект внутренних мер контроля экспортно-импортных операций на предприятии.

С.2.31. Подготовить мини-кейс по анализу внешнеэкономической сделки, эффективность которой изменилась из-за колебаний валютного курса.

С.2.32. Составить сравнительную таблицу инструментов снижения рисков во внешнеэкономической деятельности предприятия.

С.2.33. Подготовить презентацию с выводами о роли цифровизации в контроле экспортно-импортных операций.

С.2.34. Разработать проект решения по защите интересов предприятия во внешнеэкономической деятельности в условиях нестабильных экономических и политических факторов.

С.2.35. Подготовить аналитическую справку с предложениями по повышению эффективности экспортно-импортной деятельности конкретного предприятия или условной компании.

Блок D

Вопросы для проверки уровня обученности ЗНАТЬ

1. Раскройте понятие и экономическую сущность экспортно-импортных операций.

2. Охарактеризуйте роль экспортно-импортных операций в международной торговле и развитии предприятия.

3. Какие нормативно-правовые акты регулируют внешнеэкономическую деятельность в Российской Федерации и Кыргызской Республике?

4. Какие международные организации участвуют в регулировании мировой торговли и внешнеэкономической деятельности?

5. Какие основные формы внешнеэкономической деятельности предприятия существуют?

6. В чем состоят особенности прямого и косвенного экспорта?

7. Какие преимущества и риски характерны для международного производственного сотрудничества?

8. Какие виды международных торговых соглашений существуют и как они различаются?

9. Как участие страны в международных торговых соглашениях влияет на экспортно-импортную политику?

10. Какова экономическая роль преференциальных режимов торговли?

11. Какие этапы включает процесс выхода предприятия на внешний рынок?

12. Какие факторы учитываются при выборе зарубежного рынка для экспорта?

13. Какие стратегии выхода предприятия на внешний рынок применяются в международной практике?

14. В чем заключается экономическое содержание экспортного ценообразования?

15. Какие методы расчета контрактных цен применяются во внешней торговле?

16. Как формируется экспортная цена товара?

17. Как условия поставки влияют на структуру контрактной цены?

18. Какие документы сопровождают экспортную сделку?

19. Какова последовательность таможенных процедур при экспорте товаров?

20. В чем состоит значение кода ТН ВЭД при осуществлении экспортно-импортных операций?

21. Как определяется таможенная стоимость товаров при импорте?

22. Какие виды таможенных платежей и налогов возникают при импорте товаров?

23. В чем заключаются особенности планирования импортных закупок?

24. Какие критерии учитываются при выборе иностранного поставщика?

25. Какие методы финансирования импортных операций применяются на практике?

26. Какие риски сопровождают импортные операции предприятия?

27. В чем заключаются особенности таможенного оформления импортных поставок?

28. Какие факторы влияют на выбор транспортного средства при международных перевозках?

29. Какие факторы влияют на выбор маршрута международной поставки?

30. В чем состоят преимущества и ограничения мультимодальных перевозок?

31. Каково экономическое содержание правил Инкотермс 2020?

32. Чем различаются группы условий E, F, C и D в Инкотермс 2020?

33. Как условия Инкотермс 2020 влияют на распределение затрат и рисков между продавцом и покупателем?

34. Какова роль страхования грузов в международной торговле?

35. Какие основные виды страхования грузов применяются при международных перевозках?

36. Какие показатели используются для оценки эффективности экспортно-импортных операций предприятия?

37. В чем состоит экономический смысл рентабельности экспортной деятельности?

38. Как осуществляется финансовый контроль во внешнеэкономической деятельности предприятия?

39. Какие основные валютные риски возникают в международной торговле?

40. Какие методы хеджирования валютных рисков используются во внешнеэкономической деятельности?

41. Что такое демпинг и какие меры применяются государством для защиты национального рынка?

42. В чем состоит экономическая сущность антидемпинговых мер?

43. Как заградительные пошлины и иные защитные меры влияют на участников внешней торговли?

44. Как цифровизация влияет на организацию и управление экспортно-импортными операциями?

45. Какие современные цифровые технологии применяются в международной торговле?

46. Как электронные платформы и цифровой документооборот изменяют практику внешнеэкономической деятельности предприятия?

Задачи/задания для проверки уровня обученности УМЕТЬ

1. Определить ключевые нормативные документы, регулирующие экспортно-импортные операции в РФ, КР и на международном уровне.

2. Составить алгоритм действий предприятия при организации экспортно-импортной операции.

3. Проанализировать влияние изменений внешнеторговых норм и ограничений на деятельность предприятия.

4. Выбрать наиболее целесообразную форму внешнеэкономической деятельности для конкретной хозяйственной ситуации.

5. Сравнить прямой и косвенный экспорт по уровню затрат, рисков и управляемости сделки.

6. Определить, в каких случаях предприятию выгоднее использовать посредника при выходе на внешний рынок.

7. Составить сравнительный анализ условий торговли предприятия в рамках преференциального и непреференциального режимов.

8. Оценить экономическую выгоду применения тарифных преференций по конкретной внешнеторговой сделке.

9. Разработать последовательность выхода предприятия на зарубежный рынок с учетом анализа спроса, конкурентов и рисков.

10. Выбрать целевой зарубежный рынок для предприятия на основе заданных экономических параметров.

11. Определить основные условия внешнеторгового контракта для экспортной сделки.

12. Рассчитать экспортную цену товара с учетом себестоимости, логистических расходов, страхования и плановой прибыли.

13. Сравнить варианты формирования контрактной цены при разных базисных условиях поставки.

14. Выбрать наиболее выгодный для продавца вариант контрактной цены при заданных условиях сделки.

15. Сформировать комплект документов, необходимых для экспортной поставки товара.

16. Определить перечень документов, необходимых для прохождения таможенного оформления экспорта.

17. Рассчитать таможенную стоимость импортируемого товара.

18. Рассчитать сумму таможенной пошлины и НДС при импорте товара.

19. Определить полную стоимость импортного товара на складе предприятия.

20. Сравнить полную стоимость импортного товара при двух альтернативных схемах доставки.

21. Выбрать иностранного поставщика на основе сравнения цены, качества, логистических условий и надежности.

22. Разработать критерии оценки зарубежных поставщиков для конкретного предприятия.

23. Определить оптимальный объем импортной закупки с учетом логистических затрат на партию.

24. Сравнить удельные затраты на единицу товара при разных объемах импортной закупки.

25. Сопоставить различные методы финансирования импортной операции и выбрать наиболее экономичный вариант.

26. Рассчитать затраты предприятия при использовании банковского кредита, аккредитива или коммерческого кредита.

27. Определить влияние выбранного способа финансирования на общую стоимость импортной сделки.

28. Выбрать наиболее рациональный вид транспорта для международной поставки с учетом стоимости, сроков и особенностей груза.

29. Сравнить альтернативные международные маршруты доставки по критериям затрат и времени.

30. Определить экономические последствия выбора условий FOB, CIF, DAP или DDP для продавца и покупателя.

31. Сравнить распределение затрат и рисков между сторонами сделки при различных условиях Инкотермс 2020.

32. Рассчитать страховое возмещение при повреждении или утрате груза на основе условий страхового договора.

33. Определить целесообразность страхования груза с учетом стоимости поставки и вероятности ущерба.

34. Рассчитать прибыль и рентабельность экспортной операции.

35. Сопоставить эффективность двух экспортных сделок по показателям затрат, прибыли и рентабельности.

36. Определить финансовый результат валютной операции при изменении обменного курса.

37. Проанализировать влияние колебания валютного курса на стоимость импортной или экспортной сделки.

38. Выбрать способ минимизации валютного риска при заданных параметрах контракта.

39. Рассчитать сумму антидемпинговой пошлины и определить ее влияние на конечную стоимость товара.

40. Оценить, как введение антидемпинговых мер изменяет экономическую целесообразность импортной сделки.

41. Рассчитать экономический эффект от внедрения цифрового решения в сопровождение экспортно-импортных операций.

42. Определить срок окупаемости проекта цифровизации внешнеторгового документооборота.

43. Сопоставить затраты предприятия до и после внедрения цифровых инструментов управления ВЭД.

44. Выявить ключевые риски внешнеэкономической операции и предложить первоочередные меры их снижения.

45. Разработать краткие рекомендации по повышению эффективности экспортно-импортной деятельности предприятия на основе результатов выполненных расчетов и анализа.

Задачи/задания для проверки уровня обученности ВЛАДЕТЬ

1. Оценить, как изменение внешнеторгового законодательства может повлиять на действующую экспортно-импортную схему предприятия, и предложить меры адаптации.

2. Проанализировать правовые риски внешнеторгового контракта и разработать рекомендации по их минимизации.

3. Разработать практическую схему соблюдения нормативных требований при осуществлении экспортно-импортной операции.

4. Обосновать выбор оптимальной формы внешнеэкономической деятельности для предприятия, ориентированного на долгосрочную работу на внешнем рынке.

5. Оценить преимущества и ограничения прямого экспорта для конкретного предприятия и предложить условия его эффективного применения.

6. Проанализировать целесообразность использования косвенного экспорта через посредника и выработать рекомендации по снижению сопутствующих рисков.

7. Оценить влияние международных торговых соглашений на экспортные и импортные возможности предприятия и предложить стратегию использования преференциальных режимов.

8. Разработать план выхода предприятия на внешний рынок с учетом спроса, торговых барьеров, конкурентной среды и логистических ограничений.

9. Проанализировать внешнеэкономическую ситуацию на выбранном зарубежном рынке и предложить управленческое решение по выходу на него.

10. Разработать структуру внешнеторгового контракта для конкретной экспортной или импортной сделки с учетом распределения рисков и ответственности сторон.

11. Оценить, как изменение базисных условий поставки влияет на контрактную цену, риски и экономический результат сделки.

12. Разработать алгоритм пересмотра контрактной цены при изменении таможенных пошлин, валютного курса или логистических расходов.

13. Проанализировать структуру расходов по экспортной сделке и предложить меры по их оптимизации без потери конкурентоспособности товара.

14. Разработать схему документооборота для экспортной операции с указанием ключевых документов и контрольных точек.

15. Оценить риски, связанные с нарушением таможенных процедур, и предложить меры предупреждения задержек и дополнительных расходов.

16. Разработать порядок таможенного сопровождения импортной поставки для снижения финансовых и временных потерь предприятия.

17. Проанализировать влияние таможенных платежей на полную стоимость импортного товара и предложить варианты оптимизации затрат.

18. Разработать практическое решение по выбору иностранного поставщика на основе многокритериальной оценки.

19. Оценить влияние объема закупки на стоимость единицы импортируемого товара и предложить оптимальную закупочную стратегию.

20. Разработать модель принятия решения о выборе метода финансирования импортной сделки с учетом стоимости, сроков и рисков.

21. Проанализировать преимущества и ограничения аккредитива, банковского кредита и коммерческого кредита для конкретной импортной операции и выбрать оптимальный вариант.

22. Оценить валютные и кредитные риски импортной операции и предложить систему мер по их снижению.

23. Разработать логистическую схему международной поставки для предприятия с учетом затрат, сроков, надежности и особенностей груза.

24. Проанализировать альтернативные маршруты международной доставки и выбрать наиболее устойчивый и экономически оправданный вариант.

25. Оценить экономические последствия использования различных условий Инкотермс 2020 и предложить оптимальное условие для конкретной сделки.

26. Разработать рекомендации по распределению рисков между продавцом и покупателем в зависимости от выбранного условия поставки.

27. Проанализировать ситуацию повреждения или утраты груза и выработать решение по выбору страхового покрытия, наиболее выгодного для предприятия.

28. Оценить, как страхование грузов влияет на устойчивость внешнеэкономической деятельности предприятия и на защиту его финансовых интересов.

29. Разработать систему показателей для оценки эффективности экспортно-импортных операций предприятия.

30. Провести комплексную оценку экспортной сделки по показателям затрат, прибыли, рентабельности, рисков и ликвидности расчетов.

31. Проанализировать, как изменение валютного курса влияет на итоговый финансовый результат экспортной или импортной операции, и предложить корректирующие действия.

32. Разработать стратегию управления валютными рисками для предприятия, работающего одновременно по экспортным и импортным контрактам.

33. Оценить возможности применения хеджирования, валютных оговорок и диверсификации расчетов для снижения валютных рисков.

34. Проанализировать влияние антидемпинговых мер на экономику сделки и предложить варианты адаптации ценовой и рыночной стратегии предприятия.

35. Разработать предложения по защите интересов предприятия в условиях введения антидемпинговых пошлин или иных ограничительных мер.

36. Оценить последствия изменения государственной политики и таможенных барьеров для импортозависимого предприятия и предложить меры адаптации.

37. Разработать карту рисков внешнеэкономической деятельности предприятия с группировкой рисков по финансовым, логистическим, таможенным и политическим факторам.

38. Проанализировать нестабильную внешнеэкономическую ситуацию и предложить систему внутреннего контроля внешнеторговых операций предприятия.

39. Оценить целесообразность внедрения цифровых решений в экспортно-импортные процессы предприятия и обосновать ожидаемый экономический эффект.

40. Разработать проект цифровизации внешнеторгового документооборота и мониторинга поставок с указанием ожидаемых результатов для предприятия.

41. Проанализировать, как цифровые инструменты могут повлиять на прозрачность, скорость и управляемость экспортно-импортных операций.

42. Разработать рекомендации по повышению устойчивости международной логистической цепи предприятия в условиях глобальных кризисов.

43. Оценить совокупное влияние логистических, таможенных, валютных и контрактных факторов на эффективность внешнеэкономической операции и предложить управленческое решение.

44. Провести ситуационный анализ внешнеэкономической сделки в условиях нестабильных экономических и политических факторов и предложить комплекс мер по защите интересов предприятия.

45. Разработать практические рекомендации по повышению эффективности экспортно-импортной деятельности предприятия на основе комплексного анализа конкретной хозяйственной ситуации.

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ ПРОМЕЖУТОЧНОГО КОНТРОЛЯ №

1. Вопрос для проверки уровня обученности ЗНАТЬ

Инкотермс 2020: экономическое содержание, распределение рисков и затрат между продавцом и покупателем. Сравнительная характеристика условий FOB, CIF, DAP, DDP.

2. Задача/задание для проверки уровня обученности УМЕТЬ

Предприятие импортирует оборудование.

Исходные данные:

- контрактная стоимость товара – 20 000 USD;
- транспортировка до границы – 1 500 USD;
- страхование – 500 USD;
- ставка таможенной пошлины – 10%;
- ставка НДС – 12%;
- доставка от таможенного склада до склада предприятия – **300 USD**.

Задание:

1. Определить таможенную стоимость товара.
2. Рассчитать сумму таможенной пошлины.
3. Рассчитать сумму НДС.
4. Определить полную стоимость товара на складе предприятия.
5. Сформулировать экономический вывод по результатам расчета.

3. Задача/задание для проверки уровня обученности ВЛАДЕТЬ

Предприятие экспортирует продукцию в страну с нестабильным валютным курсом. Оплата по контракту предусмотрена через 90 дней после поставки. Контракт заключен в иностранной валюте. За период между отгрузкой и оплатой возможно существенное изменение курса, а также увеличение логистических расходов из-за изменения маршрута поставки.

Задание:

1. Проанализировать основные риски данной экспортной операции.
2. Оценить, как валютные и логистические изменения могут повлиять на финансовый результат сделки.
3. Предложить комплекс мер по минимизации рисков, включая:

– финансовые инструменты;
– контрактные условия;
– организационные решения.

4. Обосновать, какие меры являются наиболее целесообразными для предприятия.

ОПИСАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ И КРИТЕРИЕВ ОЦЕНИВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ, ОПИСАНИЕ ШКАЛ ОЦЕНИВАНИЯ

1. Критерии и шкала оценивания текущего контроля

Текущий контроль по дисциплине «Управление экспортными и импортными операциями на предприятии» осуществляется в рамках каждого модуля и включает три основные формы: устный ответ, выполнение интерактивного задания (презентация, доклад, реферат), а также выполнение расчетного задания. По технологической карте за текущий контроль в каждом модуле обучающийся может получить от **5 до 9 баллов**, а результаты текущего контроля входят в общий семестровый рейтинг.

Оценивание текущего контроля проводится на основе степени освоения теоретических положений дисциплины, умения применять их при анализе и расчетах, качества аргументации, корректности использования экономической терминологии в сфере внешнеэкономической деятельности, а также способности формулировать содержательные выводы и практические рекомендации. При выставлении баллов учитываются систематичность работы обучающегося в модуле, выполнение заданий в установленные сроки, самостоятельность выполнения и активность на занятиях. Логика такой оценки соответствует назначению текущего контроля как формы проверки полноты знаний и умений по материалу модуля.

Итоговая оценка за текущий контроль по каждому модулю формируется как сумма баллов по трем компонентам:

устный ответ – до 3 баллов;

интерактивное задание (презентация, доклад, реферат) – до 3 баллов;

расчетное задание – до 3 баллов.

1.1. Критерии оценивания устного ответа

3 балла выставляются, если обучающийся полно и логично раскрывает вопрос, правильно использует понятийный аппарат дисциплины, показывает понимание механизмов экспортно-импортных операций, правового регулирования, логистических, таможенных, финансовых и валютных аспектов внешнеэкономической деятельности, формулирует аргументированные выводы.

2 балла выставляются, если ответ в целом верный, но отдельные положения раскрыты неполно, имеются единичные неточности в терминологии или в экономической интерпретации материала, при этом основная логика ответа не нарушена.

1 балл выставляется, если обучающийся воспроизводит лишь часть материала, отвечает фрагментарно, допускает заметные неточности, затрудняется с выводами и применением понятий дисциплины.

0 баллов выставляется, если ответ отсутствует либо не раскрывает существа вопроса, содержит существенные ошибки и демонстрирует отсутствие понимания темы.

1.2. Критерии оценивания интерактивного задания

(презентация, доклад, реферат)

3 балла выставляются, если задание соответствует теме модуля, содержит элементы анализа, а не простое изложение материала, опирается на корректные данные и факты, включает таблицы, схемы, графики или иные иллюстративные материалы, завершается обоснованными выводами и оформлено в логичной и последовательной форме.

2 балла выставляются, если задание выполнено по теме, но аналитическая часть недостаточно развернута, выводы носят общий характер, либо материал частично описателен.

1 балл выставляется, если задание выполнено формально, аналитическая составляющая выражена слабо, структура нарушена, выводы поверхностны или недостаточно обоснованны.

0 баллов выставляется, если задание не представлено либо его содержание не соответствует теме и требованиям текущего контроля.

1.3. Критерии оценивания расчетного задания

3 балла выставляются, если обучающийся правильно выбирает методику расчета, применяет необходимые формулы, корректно выполняет вычисления, интерпретирует полученные результаты и формулирует экономически обоснованный вывод применительно к экспортно-импортной операции.

2 балла выставляются, если методика решения в целом верна, но допущены отдельные арифметические неточности либо вывод сформулирован недостаточно полно.

1 балл выставляется, если в решении имеются методические ошибки, расчеты выполнены частично, экономический смысл результата раскрыт слабо.

0 баллов выставляется, если расчет не выполнен, выполнен неверно либо обучающийся не демонстрирует понимания алгоритма решения задачи.

1.4. Шкала оценивания текущего контроля по модулю

8–9 баллов – высокий уровень освоения материала модуля; обучающийся уверенно владеет теоретическими положениями, корректно выполняет расчеты, способен к анализу и формулирует обоснованные выводы.

5–7 баллов – достаточный уровень освоения материала модуля; обучающийся в целом справляется с заданиями, однако допускает отдельные неточности или неполно раскрывает отдельные элементы анализа.

0–4 балла – недостаточный уровень освоения материала модуля; обучающийся не достигает зачетного минимума по текущему контролю, знания и умения по материалу модуля сформированы фрагментарно.

Текущий контроль по модулю считается выполненным на пороговом уровне при наборе не менее **5 баллов**.

2. Критерии и шкала оценивания рубежного контроля

Рубежный контроль по дисциплине «Управление экспортными и импортными операциями на предприятии» проводится по итогам каждого модуля в форме **рубежного тестирования**. В технологической карте дисциплины по каждому модулю установлены одинаковые параметры рубежного контроля: **зачетный минимум – 3 балла, зачетный максимум – 5 баллов**. Назначение рубежного контроля состоит в проверке полноты знаний и умений обучающихся по материалу модуля в целом.

Рубежное тестирование ориентировано на проверку того, насколько обучающийся усвоил ключевые понятия, механизмы и зависимости, изученные в рамках соответствующего модуля, способен распознавать и правильно интерпретировать категории внешнеэкономической деятельности, таможенного регулирования, международной логистики, контрактных условий, валютных рисков, антидемпинговых мер и цифровизации экспортно-импортных операций. Содержание рубежного контроля определяется материалом конкретного модуля и соотносится с тематикой лекционных и практических занятий, предусмотренных структурой дисциплины.

Рубежный контроль проводится в форме тестирования на основе фонда тестовых заданий дисциплины. Тестовые задания предполагают выбор одного правильного ответа из предложенных вариантов и направлены на проверку уровня усвоения теоретических положений, понимания экономической логики экспортно-импортных операций и способности применять базовые знания для распознавания верного решения в типовой профессиональной ситуации. Такая форма соответствует структуре Блока А фонда оценочных средств, где отдельно предусмотрены тестовые задания и вопросы для рубежного контроля.

При оценивании результатов рубежного тестирования учитываются следующие показатели:

– правильность выполнения тестовых заданий;

– полнота усвоения материала модуля;

– способность различать ключевые понятия, инструменты и механизмы внешнеэкономической деятельности;

– отсутствие существенных ошибок в понимании экономических, таможенных, логистических, валютных и правовых аспектов экспортно-импортных операций.

Шкала оценивания рубежного контроля

5 баллов выставляются, если обучающийся правильно выполняет **85–100%** тестовых заданий по модулю, демонстрирует полное и устойчивое усвоение материала, уверенно ориентируется в ключевых понятиях и механизмах внешнеэкономической деятельности, не допускает существенных ошибок в понимании содержания дисциплины.

4 балла выставляются, если обучающийся правильно выполняет **70–84%** тестовых заданий, в целом владеет материалом модуля, допускает лишь отдельные неточности, не искажающие общего понимания темы.

3 балла выставляются, если обучающийся правильно выполняет **60–69%** тестовых заданий, демонстрирует достаточный, но неполный уровень усвоения материала модуля, допускает отдельные ошибки и затрудняется при выборе ответа по более сложным вопросам, однако достигает зачетного минимума.

0–2 балла выставляются, если обучающийся правильно выполняет **менее 60%** тестовых заданий, демонстрирует фрагментарное усвоение материала, допускает существенные ошибки и не достигает порогового уровня освоения модуля. Такая оценка означает, что рубежный контроль по соответствующему модулю не пройден.

Рубежный контроль считается пройденным при наборе не менее **3 баллов**. Результаты рубежного контроля включаются в общую сумму баллов за семестр и учитываются при допуске обучающегося к промежуточной аттестации.

3. Критерии и шкала оценивания промежуточного контроля (экзамена)

Промежуточный контроль по дисциплине «Управление экспортными и импортными операциями на предприятии» проводится в форме **экзамена**. В технологической карте дисциплины установлено, что зачетный минимум по экзамену составляет **20 баллов**, максимальный результат – **30 баллов**. Экзамен проводится как итоговая форма проверки освоения дисциплины и направлен на комплексную оценку знаний, умений и владений обучающихся по материалу всех модулей.

Структура экзаменационного билета включает три элемента:

1. **теоретический вопрос** для проверки уровня обученности «знать»;
2. **расчетную задачу** для проверки уровня обученности «уметь»;
3. **ситуационно-аналитическое задание** для проверки уровня обученности «владеть».

Распределение баллов по элементам билета следующее: теоретический вопрос – **10 баллов**, расчетная задача – **12 баллов**, ситуационно-аналитическое задание – **8 баллов**. Такая структура уже закреплена в рабочей программе дисциплины и соответствует сформированному в ФОС образцу экзаменационного билета.

При оценивании результатов экзамена учитываются полнота раскрытия теоретических положений дисциплины, корректность использования понятийного аппарата внешнеэкономической деятельности, правильность расчетов, обоснованность экономических выводов, способность анализировать хозяйственную ситуацию и предлагать рациональные управленческие решения в сфере экспортно-импортных операций. Логика выделения вопросов и заданий по уровням «знать», «уметь» и «владеть» соответствует требованиям шаблона ФОС к Блоку D промежуточной аттестации.

3.1. Критерии оценивания теоретического вопроса

(максимум – 10 баллов)

10–9 баллов выставляются, если обучающийся раскрывает содержание вопроса полно и логично, демонстрирует глубокое понимание экономической сущности экспортно-импортных операций, правильно использует терминологию, показывает знание правовых, таможенных, логистических, финансовых и валютных аспектов внешнеэкономической деятельности, формулирует обоснованные выводы.

8–7 баллов выставляются, если ответ в целом правильный, но отдельные положения раскрыты недостаточно полно, отдельные выводы сформулированы обобщенно, либо аналитическая глубина ответа выражена не полностью.

6–5 баллов выставляются, если в ответе присутствуют неточности в формулировках, нарушена последовательность изложения, выводы выражены слабо или отсутствуют.

4–1 балл выставляются, если ответ носит фрагментарный характер, обучающийся затрудняется раскрыть ключевые положения темы, допускает существенные ошибки в понимании материала.

0 баллов выставляется, если ответ отсутствует либо не соответствует содержанию вопроса.

3.2. Критерии оценивания расчетной задачи

(максимум – 12 баллов)

12–11 баллов выставляются, если задача решена полностью, расчеты выполнены правильно, применены необходимые формулы и методы анализа, полученные результаты интерпретированы корректно, сделан экономически обоснованный вывод.

10–8 баллов выставляются, если методика решения выбрана верно, но в расчетах допущены незначительные арифметические ошибки либо экономический вывод сформулирован недостаточно полно.

7–5 баллов выставляются, если обучающийся в целом понимает ход решения, однако допускает методические ошибки в применении формул, выполняет расчеты частично или неполно раскрывает смысл результата.

4–1 балл выставляются, если задача решена неверно, нарушен алгоритм решения, расчеты носят случайный или несистемный характер, экономическая интерпретация отсутствует.

0 баллов выставляется, если решение задачи отсутствует.

3.3. Критерии оценивания ситуационно-аналитического задания

(максимум – 8 баллов)

8–7 баллов выставляются, если обучающийся дает развернутый анализ ситуации, правильно выделяет ключевые факторы и риски, предлагает экономически обоснованное решение, логично выстраивает аргументацию и связывает ее с инструментами управления экспортно-импортными операциями предприятия.

6–5 баллов выставляются, если решение предложено, но его аргументация недостаточно глубока, часть выводов носит общий характер либо отдельные аспекты ситуации раскрыты неполно.

4–2 балла выставляются, если анализ ситуации поверхностный, не выявлены существенные риски и зависимости, отсутствует четкая экономическая логика предлагаемых мер.

1 балл выставляется, если ответ носит фрагментарный характер, содержит отдельные замечания без полноценного обоснования.

0 баллов выставляется, если ответ отсутствует.

3.4. Итоговая шкала оценивания экзамена

Итоговая оценка за экзамен определяется как сумма баллов, полученных обучающимся за теоретический вопрос, расчетную задачу и ситуационно-аналитическое задание. Максимальное количество баллов за экзамен составляет **30**, минимальный порог успешного прохождения промежуточного контроля – **20 баллов**. Результаты экзамена суммируются с баллами текущего и рубежного контроля и включаются в общий семестровый рейтинг по дисциплине.

РАЗДЕЛ 5. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ / ПРАКТИКИ И ВЫПОЛНЕНИЮ КОНТРОЛЬНЫХ ЗАДАНИЙ

Раздел методических указаний в ФОС предназначен для того, чтобы обучающийся понимал, **как именно организовать работу по дисциплине, в какой последовательности осваивать материал и каким образом выполнять контрольные задания разных типов**. Шаблон Положения о ФОС прямо требует, чтобы этот раздел давал полную ясность по подготовке к тестированию, решению задач, написанию и защите реферата, выполнению аналитических заданий и прохождению промежуточного контроля.

Дисциплина «Управление экспортными и импортными операциями на предприятии» реализуется в 6 семестре, имеет трудоемкость 5 ЗЕТ и завершается экзаменом. Содержание дисциплины охватывает пять модулей: основы внешнеэкономической деятельности, организацию экспортных операций, организацию импортных операций, международную логистику и транспортировку, а также анализ и контроль экспортно-импортных операций. В структуре подготовки сочетаются лекционные занятия, практические занятия, самостоятельная работа и контрольные мероприятия.

Освоение дисциплины ориентировано на формирование у обучающегося способности рассчитывать и анализировать экономические показатели результатов деятельности предприятия применительно к экспортно-импортным операциям. Для этого необходимо не только знать понятийный аппарат и нормативную базу, но и уметь выполнять таможенные, ценовые, логистические и валютные расчеты, анализировать риски и предлагать обоснованные управленческие решения.

5.1. Общие рекомендации по освоению дисциплины

Работу по дисциплине рекомендуется строить последовательно. После каждой лекции необходимо просмотреть конспект, выделить ключевые понятия, нормативные категории, экономические показатели и взаимосвязи между ними. Далее следует сопоставить лекционный материал с темой практического занятия и заранее определить, какие формулы, показатели, документы или условия поставки будут использоваться на практике. Такая последовательность соответствует общей логике методических указаний шаблона ФОС: сначала осмысление материала лекции, затем проработка литературы и подготовка к практическому занятию.

При подготовке к практическим занятиям обучающемуся необходимо:

- изучить тему занятия по конспекту лекции и рекомендованной литературе;
- повторить основные термины, формулы и алгоритмы расчетов;
- проанализировать примерные задания по соответствующей теме;
- заранее продумать экономическую интерпретацию возможных результатов расчета;
- подготовить краткие выводы по теме занятия.

Особое внимание следует уделять не механическому воспроизведению формул, а **пониманию экономического смысла расчетов**. При выполнении заданий по дисциплине необходимо уметь объяснить, как изменяются таможенная стоимость, контрактная цена, логистические расходы, рентабельность экспортной сделки, стоимость импортного товара

на складе, валютный результат и другие показатели под влиянием выбранных условий сделки.

5.2. Методические указания по подготовке к текущему контролю

Текущий контроль по дисциплине включает устный ответ, интерактивное задание и расчетное задание. По технологической карте он проводится в каждом модуле, а его результаты входят в общую семестровую оценку.

Устный ответ

При подготовке к устному ответу обучающийся должен:

– изучить соответствующую тему по конспекту лекции и литературе;

– выделить основные понятия и категории;

– установить логические связи между правовым регулированием, условиями контракта, таможенными процедурами, логистикой, финансированием, валютными рисками и результатами сделки;

– подготовить развернутый, но структурированный ответ с выводом.

Устный ответ должен быть не пересказом отдельных фрагментов материала, а **связным объяснением вопроса**. Желательно строить его по схеме: определение – содержание – элементы – экономическое значение – вывод.

Интерактивное задание

(доклад, презентация, реферат, аналитическая справка)

При выполнении интерактивного задания обучающийся должен ориентироваться на проблематику соответствующего модуля. Работа должна содержать не только изложение материала, но и элементы анализа: сравнение, интерпретацию данных, выявление тенденций, оценку факторов и формулирование выводов. В самом шаблоне ФОС отдельно указано, что методические указания должны охватывать, в том числе, написание и защиту реферата, проекта и других работ.

При подготовке презентации рекомендуется:

– сформулировать цель и логику выступления;

– включить в материал только ключевые положения темы;

– использовать таблицы, схемы, графики и расчетные элементы там, где это помогает анализу;

– завершить выступление выводами и, при необходимости, рекомендациями для предприятия.

При подготовке аналитической справки или реферата желательно использовать официальные статистические и нормативные источники, особенно при выполнении заданий по темам СРС и индивидуальных творческих заданий.

Расчетное задание

При выполнении расчетного задания обучающийся должен:

– внимательно выделить исходные данные задачи;

– определить требуемые показатели;

– выбрать корректную формулу или алгоритм расчета;

– последовательно выполнить вычисления;

– сопроводить решение кратким экономическим пояснением;

– сформулировать итоговый вывод.

Отсутствие экономической интерпретации результата снижает качество ответа. Для данной дисциплины важно не только рассчитать, например, таможенную стоимость,

сумму пошлины, экспортную цену или рентабельность сделки, но и объяснить, **что означает полученный показатель для предприятия**.

5.3. Методические указания по подготовке к рубежному контролю

Рубежный контроль проводится по итогам каждого модуля в форме тестирования. Его задача – проверить полноту освоения материала модуля в целом. В технологической карте дисциплины установлен единый формат рубежного контроля: рубежное тестирование по каждому модулю.

Для подготовки к рубежному тестированию обучающемуся необходимо:

– повторить материал лекций и практических занятий по соответствующему модулю;

– проработать тестовые задания фонда оценочных средств;

– обратить внимание на отличия близких понятий, например: прямой и косвенный экспорт, FOB и CIF, таможенная стоимость и полная стоимость товара, валютный риск и кредитный риск, пошлина и налог, антидемпинговая мера и тарифная преференция;

– повторить базовые расчетные зависимости, даже если рубежный контроль проводится в тестовой форме.

Тестовая форма требует не только знания определения, но и умения быстро соотносить понятие с его экономическим содержанием и выбирать верный вариант из нескольких сходных формулировок.

5.4. Методические указания по выполнению заданий Блока B

(расчетно-аналитические задания и типовые задачи)

Задания Блока B относятся к реконструктивному уровню. Это означает, что обучающийся должен уметь **применять известный алгоритм к типовой профессиональной ситуации**, проводить расчеты, сравнивать варианты и делать вывод. Такая логика прямо зафиксирована в структуре ФОС, где задания уровня «уметь» соотнесены с Блоком B и Блоком D.

При выполнении расчетно-аналитических заданий рекомендуется придерживаться следующего порядка:

1. Определить вид задачи: таможенная, ценовая, логистическая, валютная, страховая, рентабельностная, антидемпинговая, цифровизационная.
2. Выделить исходные данные и проверить, все ли величины приведены к одной базе расчета.
3. Выбрать формулу или порядок расчета.
4. Выполнить расчеты последовательно, без пропуска промежуточных этапов.
5. Сравнить полученный результат с альтернативными вариантами, если это предусмотрено условием.
6. Сформулировать экономически содержательный вывод.

Если задание предполагает сравнение двух вариантов, обучающийся должен не ограничиваться арифметической разницей, а показать, **какой вариант рациональнее и почему**.

5.5. Методические указания по выполнению заданий Блока C

(аналитические исследования, дискуссионные темы, индивидуальные творческие задания)

Блок С включает практико-ориентированные и исследовательские задания. В шаблоне ФОС сюда отнесены дискуссионные темы для круглого стола и индивидуальные творческие задания.

Информационно-аналитическое исследование

Информационно-аналитическое исследование выполняется на основе статистических, нормативных и аналитических материалов по теме самостоятельной работы. Структура такой работы должна включать: постановку проблемы, цель, краткую характеристику объекта анализа, аналитическую часть, выводы и предложения. Для данной дисциплины особенно уместно использовать данные национальной статистики, материалы регулирующих органов, международных организаций и открытых аналитических источников. В шаблоне ФОС отдельно указано, что раздел методических указаний должен объяснять порядок подготовки аналитических заданий и справок.

При выполнении аналитического исследования рекомендуется:

- выбрать и уточнить проблему в рамках темы;
- определить, какие количественные показатели будут использоваться;
- собрать данные из официальных источников;
- свести результаты в таблицы, диаграммы или сравнительные схемы;
- выявить тенденции, ограничения, риски и экономические последствия;
- завершить работу выводами и рекомендациями.

Круглый стол

При подготовке к круглому столу обучающийся должен не только знать тему, но и уметь аргументированно отстаивать позицию, сравнивать подходы, использовать примеры и количественные данные. В дискуссии ценится не объем пересказанного материала, а способность увидеть проблему, выделить альтернативы и поддержать точку зрения аргументами.

Индивидуальные творческие задания

Индивидуальные творческие задания могут выполняться в форме аналитической справки, мини-кейса, карты рисков, сравнительной таблицы, презентации с выводами, проекта решения или схемы внешнеторговой операции. При выполнении таких заданий необходимо уделять внимание не только форме представления материала, но и практической направленности: работа должна показывать, **как результаты анализа могут быть использованы предприятием**.

5.6. Методические указания по подготовке к промежуточному контролю (экзамену)

Промежуточный контроль проводится в форме экзамена. Экзаменационный билет включает теоретический вопрос, расчетную задачу и ситуационно-аналитическое задание. Такая структура закреплена и в шаблоне ФОС, и в рабочем содержании дисциплины.

Подготовка к экзамену должна включать:

- повторение вопросов уровня «знать»;
- отработку типовых расчетных задач уровня «уметь»;
- проработку ситуационно-аналитических заданий уровня «владеть»;
- систематизацию материала по пяти модулям дисциплины.

При подготовке к теоретической части следует повторить определения, классификации, механизмы и нормативные основы.

При подготовке к расчетной части необходимо еще раз пройти алгоритмы расчета таможенной стоимости, таможенных платежей, экспортной цены, полной стоимости сделки, рентабельности, валютного результата, страхового возмещения, антидемпинговой пошлины и эффекта цифровизации.

При подготовке к ситуационно-аналитической части необходимо тренироваться в выявлении рисков, оценке альтернатив и формулировании практических рекомендаций для предприятия.

5.7. Работа с пропусками и отработка заданий

Если обучающийся пропустил занятие или не выполнил контрольное задание в установленный срок, ему необходимо отработать соответствующий материал в порядке, установленном преподавателем. При отработке пропущенного материала рекомендуется:

– изучить тему по конспекту и литературе;

– выполнить предусмотренное по теме задание;

– представить преподавателю устный ответ, расчет или письменную работу в зависимости от характера пропущенного вида контроля.

Систематическая работа в течение семестра особенно важна, поскольку в технологической карте дисциплины текущий и рубежный контроль по каждому модулю влияют на допуск к экзамену и на итоговый семестровый рейтинг.

5.8. Итоговая рекомендация обучающемуся

Для успешного освоения дисциплины обучающемуся необходимо работать поэтапно: сначала понять экономическую сущность экспортно-импортных операций, затем научиться выполнять основные расчеты, после этого – перейти к анализу комплексных ситуаций и выработке практических решений. Наиболее высокий результат достигается в том случае, если теоретический материал сразу связывается с практикой расчета и анализа внешнеэкономических сделок, а выполнение каждого задания завершается содержательным экономическим выводом.